

**Sie möchten die Mobilität von morgen schon heute aktiv mitgestalten?  
Dann sind Sie bei uns genau richtig!**

## **INSIDE SALES AGENT (W/M/D) - VOLLZEIT SCHWERPUNKT DIENSTRADLEASING**

Die Kazenmaier Fleetservice GmbH ist heute eine der führenden Leasinggesellschaften für Elektromobilität. Im Bereich Dienstradleasing wachsen wir stetig weiter.

Um unser Wachstum im Bereich Dienstradleasing weiter voranzutreiben, suchen wir zum nächstmöglichen Zeitpunkt mehrere Inside Sales Agent (W/M/D) in Festanstellung zur analogen und digitalen Leadgenerierung.

Sie sind extrovertiert und wissen, wie Sie Menschen überzeugen können? Sie telefonieren gerne und viel und haben eine sympathische Telefonstimme?

Dann suchen wir genau Sie. Arbeiten Sie mit uns und überzeugen Sie unsere potenziellen Kunden von unseren Leasingprodukten und unseren Mehrwerten.

### **Ihr Aktionsfeld:**

- 🚲 Sie recherchieren und erstellen Zielkundenlisten über unser Datenbank Tool
- 🚲 Sie identifizieren und qualifizieren Neukunden und deren Ansprechpartner für unser Dienstradleasing über Telefon und digitale Kanäle
- 🚲 Sie vereinbaren Gesprächs- und Präsentationstermine für die fortführende Beratung und Produktvorstellung
- 🚲 Sie koordinieren Termine mit Ihren KollegInnen aus dem Key Account Management
- 🚲 Sie dokumentieren und managen die generierten Leads systematisch über unsere moderne Marketing-Automation Software
- 🚲 Sie recherchieren themenspezifisch Kooperationspartner und bauen Kontakt zu ihnen auf
- 🚲 Sie informieren Bestandskunden und Partnerhändler zu Produktneuerungen
- 🚲 Sie entwickeln in Zusammenarbeit mit dem Marketing Kampagnen und Akquise Maßnahmen und setzen diese über unsere Marketing Automation Software um
- 🚲 Sie unterstützen den Innendienst in der Kundenanlage und -betreuung

### **Unsere Werte:**

- ✓ Erfolg hat man gemeinsam
- ✓ Freiheit schafft kreative Energie
- ✓ Aus Fehlern lernen
- ✓ Wissen aus welchem Grund wir tun was wir tun

### **Ihre Soft-Skills:**

- ✧ Offen, präzise und wortgewandt
- ✧ Freundlich, überzeugend und charakterstark
- ✧ Respektvoll, hilfsbereit und wertschätzend
- ✧ Zuverlässig, organisationsstark und flexibel

### Ihre Hard-Skills:

- ✓ Erste B2B Telesales Erfahrung
- ✓ Erfahrung in der Erstellung von Gesprächsleitfäden
- ✓ Deutschkenntnisse auf Muttersprachniveau
- ✓ Ausdrucksstark und überzeugend in Wort und Schrift
- ✓ Gute Kenntnisse im Umgang mit sozialen Medien (LinkedIn, Xing, Facebook, Instagram, YouTube)
- ✓ Erfahrungen im Umgang mit einer Marketing Automation Software
- ✓ Zuverlässig und genau in der Dokumentation
- ✓ Sicherer Umgang mit den MS-Office Programmen

### Unser Angebot:

- ✧ Attraktive und zukunftsorientierte Leasingprodukte
- ✧ Abwechslungsreiches, vielfältiges Arbeitsfeld
- ✧ Dynamisches und stark wachsendes Unternehmen mit flachen Hierarchien
- ✧ Individuelle Entwicklungs- und Weiterbildungsmöglichkeiten
- ✧ Freiraum für eigene Ideen an einem modernen Arbeitsplatz
- ✧ Dienstradleasing
- ✧ Flexible Arbeitszeit und einheitlichen Home-Office Möglichkeiten
- ✧ Erfolgsbasierte Zusatzvergütung
- ✧ Getränke, Kaffee und Obst kostenlos

Sie sind interessiert? Senden Sie Ihre Bewerbung bitte in einem PDF-Dokument zusammengefasst und wie folgt benannt „VornameNachname\_SalesAgent\_Datum“ mit Lebenslauf, Motivationsschreiben, Zeugnissen, Gehaltswunsch, frühester Eintrittstermin per E-Mail an: Herrn Stefan Maack - [bewerbung@kazenmaier.de](mailto:bewerbung@kazenmaier.de)

### Über Kazenmaier:

Seit 75 Jahren steht Kazenmaier erfolgreich für Mobilität. Das Karlsruher Familienunternehmen ist heute einer der führenden markenneutralen Leasinganbieter für Elektrofahrzeuge, effiziente Verbrenner und Diensträder. Zu unseren Angeboten gehören Full-Service-Leasing, Flottenmanagement und die komplette Abwicklung der Fördermittel der deutschen Bundesregierung. Mit Kazenmaier ist das Leasing von Diensträdern und staatlich geförderten E-Fahrzeugen so einfach wie nie.